CURRICULUM VITAE RESUMIDO RAFAEL VENTURA QUIÑONES



1. INFORMACIÓN GENERAL

Nombre: Rafael Emilio Ventura Quiñones.

Estado civil: Divorciado Teléfono: 099 268822

E-mail: rafventura@gmail.com

1. HABILIDADES Y COMPETENCIAS

Habilidades de Comunicación, Responsable, Orientado a resultados, Formador y Gestor de equipos de alto desempeño, Compromiso con la excelencia.

2. PERFIL PROFESIONAL

Especialista en el gerenciamiento de todos los procesos de Comercio Exterior tales como: Operaciones Comerciales Internacionales, Importaciones, Exportaciones, Logística y Transporte (nacional e internacional), Regímenes especiales (Admisión Temporaria), así como también todo lo referente a la gestión de procesos industriales en el ramo del envase plástico flexible.

3. ESTUDIOS

- Estudios Terciarios Facultad de Ingeniería, Universidad de la República,

Analista en Comercio Exterior

Escuela de Negocios internacionales, Cámara de Comercio del Uruguay

- Logística Integral

Corporación Sudamericana de Logística

- Post Grado sobre Tecnología de Envases

Universidad Católica del Uruguay.

4. HISTORIA LABORAL

- CYMACO S.A.

Coordinador de Comercio Exterior.

Tareas desempeñadas: Gerenciamiento y coordinación de todas las actividades de logística, comercio exterior y operaciones de la región Oriente, Estados Unidos y Europa, contacto y negociación con proveedores, operadores logísticos y aduaneros.

SIGMAPLAST URUGUAY S.A.

Gerente de Planta

Tareas desempeñadas: Gerenciamiento y coordinación de todas las actividades de logística, comercio exterior, operaciones y producción.

INCOPLAST URUGUAY, SOULPACK S.A. (Villa Rodríguez – San José) Gerente de comercio exterior.

Tareas desempeñadas: Coordinación de importaciones y exportaciones, facturación de exportaciones, coordinación con despachantes, operadores y agentes de logística nacional e internacional, administración y control del régimen de Admisión Temporaria y stock de materias primas nacionalizadas, contacto y negociación con proveedores del exterior.

CASTELMEC S.A. (Zonamérica) Sharp Latin American Group Distributor

SHARP/DATAPRODUCTS Product Manager.

Tareas desempeñadas: Ventas offshore (toda Latinoamérica y USA), prospección de nuevos clientes seguimiento de pagos, elaboración de forecasts de ventas, coordinación de logística internacional, asesoramiento sobre producto, administración de Stock.

- 5. ACTIDAD DOCENTE

Docente de Logística MSH Capacitación, año 2020 a la fecha. Responsable de las siguientes Capacitaciones:

- Logística de E- commerce
- Transporte y almacenamiento de medicamentos
- Transporte de carga
- Transporte y distribución de mercaderías peligrosas
- Transporte y distribución de mercancías perecederas